



# **D2B** informatique

STOCKAGE | SÉCURITÉ | **INFRASTRUCTURE** | **CONNECTIVITÉ**

Acronis arcserve

 Barracuda

 GDATA

 Dell Security

F-Secure 

 iSHERIFF

 MYRIAD  
CONNECT

 PineApp

 QNAP

 Symantec

 Teldat  
bintec - elneg

 UNITRENDS

VERITAS™

 WatchGuard



# D2B informatique

## Distributeur spécialisé

### Notre société

---

D2B informatique est un distributeur spécialisé dans la fourniture de solutions et de services pour les professionnels de l'informatique dans les domaines du stockage, de la sécurité et des outils d'infrastructure.

D2B accompagne en France plus de 1 000 intégrateurs, éditeurs, sociétés d'ingénierie et revendeurs dans la conception et la vente de solutions d'infrastructures en s'appuyant sur des partenariats fournisseurs avec les plus grands leaders mondiaux et en proposant un large panel de services d'accompagnement.

### Notre modèle de valeur ajoutée

---

Au service des partenaires du marché IT depuis plus de vingt-cinq ans, D2B les accompagne dans la construction de solutions innovantes et dans la conquête de nouveaux marchés en mettant à leur disposition des équipes spécialisées et un ensemble de services :

- **Des outils d'analyse** pour cibler le meilleur segment de marché avec une approche solutions et des programmes de génération d'opportunités.
- **Des ingénieurs certifiés** et des outils pour accélérer le cycle de vente (architectes solutions, spécialistes produits, plateforme de démonstration et de maquettage).
- **Des services et des solutions** d'intégration de systèmes, de transfert de compétences, d'hébergement et de formations pour compléter l'offre de valeur des partenaires.
- **Des ressources marketing** pour supporter et accélérer l'exécution des campagnes clients (mailing, webcasts...) ainsi que la possibilité de financer des opérations marketing.

# Le marketing D2B au service des partenaires IT

*D2B met à la disposition de ses partenaires des ressources spécifiques afin de les aider à réaliser des campagnes marketing et accroître leurs opportunités de business :*



## **Télémarketing à la demande**

Développez votre business en générant des leads pertinents grâce à une équipe formée en permanence sur les offres produits et solutions. Les opportunités de business seront suivies avec vous par l'équipe commerciale de D2B.



## **LAB Techniques & Webcasts**

Pour dynamiser la conquête de nouveaux projets par vos équipes commerciales, D2B organise régulièrement des LAB Techniques et des Webcasts à votre usage ou à ceux de vos clients, afin de montrer la puissance des offres proposées.



## **Séminaires / Road show**

Si vous souhaitez organiser un séminaire à Paris, en région ou à distance via le web, D2B vous propose des solutions "clés en main" comprenant une liste de thèmes par produit, le consultant ainsi que l'infrastructure nécessaire.

# La culture de l'excellence au service des partenaires IT

*Sur un marché de solutions qui réclame toujours plus de valeur ajoutée, D2B a développé des compétences techniques et des offres de services afin d'aider ses partenaires à se différencier :*



## Formations certifiantes

D2B a conçu son offre de formation afin de permettre à ses partenaires :

- de préparer les certifications requises par les fournisseurs dans un centre agréé
- d'étoffer leur valeur ajoutée en revendant ces cours à leurs clients (accords de partenariat)
- de bénéficier d'un enseignement dispensé par des professionnels certifiés
- de disposer de formules de cours à la carte (inter/intra-entreprise, sur-mesure etc...)



## Transfert de compétences

D2B propose un catalogue de services pour accompagner ses partenaires dans le déploiement de leurs solutions avec :

- les certifications techniques nécessaires pour crédibiliser l'offre et garantir la qualité du service
- une équipe aguerrie sur les projets complexes
  - une approche indirecte qui respecte scrupuleusement les prérogatives du partenaire
- une tarification compétitive adaptée à la vente indirecte de services